Warum wir?

Wir kennen unsere Mitarbeiter - für uns sind Sie nicht nur eine Nummer. Der Mensch steht für uns im Vordergrund.

Als Mitarbeiter der MERBT GmbH erhalten Sie ein regelmäßiges Einkommen und attraktive Zusatzleistungen.

Außendienstmitarbeiter (m/w/d) – Vertrieb

(458)

Standort: Dresden Anstellungsart(en): Vollzeit Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Schon gewusst? Uns gibt es nun über 35 Jahre auf dem Markt. Das heißt, von unserer Erfahrung und unserem Kundenkreis können Sie nur profitieren.

Wir bieten langfristige Einsätze sehr oft mit Übernahmeoption.

Sie suchen sich also Ihren neuen Job selber aus, nachdem Sie ihn in Ruhe testen konnten und sich wohl fühlen.

Deine Aufgaben – Abwechslung pur:

- Vertriebsprofi: Du betreust eigenverantwortlich unsere Bestandskunden und gewinnst Neukunden in deinem Verkaufsgebiet.
- Beratung: Du präsentierst unsere hochwertigen Produkte/Dienstleistungen kompetent beim Kunden vor Ort.
- Verhandlung: Du führst Vertragsverhandlungen bis zum erfolgreichen Abschluss.
- Marktkenntnis: Du beobachtest den Markt sowie die Wettbewerber und leitest daraus Maßnahmen ab.
- CRM: Du pflegst deine Kundenkontakte und Aktivitäten in unserem CRM-System.

Dein Profil – Das bringst du mit:

- Erfahrung: Eine kaufmännische oder technische Ausbildung und erste Erfahrung im Außendienst (Quereinsteiger mit Vertriebsgen sind willkommen).
- Vertriebstalent: Ein souveränes Auftreten, Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke.
- Kommunikation: Du bist sprachgewandt, empathisch und hörst dem Kunden zu.
- Struktur: Eine selbstständige, zielorientierte Arbeitsweise und Reisebereitschaft.
- Führerschein: Klasse B wünschenswert

Tarifvertrag: GVP **Entgeltgruppe:** E4

Impressum